

塑造教会成为一个使命群体

第九课：门前开始

课程内文

简介：

宣教的禾场不一定要到很远的地方，可以在本地、门前就可以开始福音的工作。在当今全球化人口流动的环境中，有很多人到世界各地工作、联姻……，他们已经来到我们面前，我们该把握机会，把福音传出去。

今天的课题是“门前开始”。宣教不一定要跑到很远的地方，在本地就可以开始，动员教会中的弟兄姐妹踏出门口就行。神为我们预备的宣教工场不一定在远方，或许是在门前。我们常说：宣教始于门前。在全球化的环境里，神把他们带到我们面前，带进我们的社区和学校，我们难道不向他们传福音吗？还在等什么？我们在门前开始吧！

印尼的华人教会非常富有，他们一边做生意一边建教会，每间教堂都建得很雄伟，都是富丽堂皇的大教堂。他们选址的时候，通常选印尼比较贫穷落后的地方，买一个山头或一片很大的区域。那里住着很多当地人，他们不愿搬走。教会就叫来警察，把他们赶走，在他们住的地方盖教堂。

这些被赶走的当地人还是住在附近，每逢教会敬拜的歌声响起时，附近的孩子闻声而来，他们不能进教会，却个个把脸贴在教会窗户的玻璃上，往里张望看个究竟。有时小孩的喧闹声影响了敬拜，教会的领袖或长老，甚至叫来警察驱赶他们，怕影响他们的聚会。

我在印尼五年，看到这样的情形非常难受，华人在印尼人中本身已是一个很好传福音的机会。可是，他们非但没有传福音，还叫来警察、军队把孩子们赶走。小孩的脸已经贴在窗上，送上门来，教会反而拒绝他们。

华人单顾华人的敬拜，我们的爱却不能彰显在当地人中，非常可惜。

台湾有个教会，每个礼拜天一些印尼女佣带着老人和孩子去教会，而她们则在教会门口聊天。教会的领袖说，她们在那边谈话，影响我们聚会，请她们走远点。于是，就把她们

赶到远离教会的地方，等聚会结束，再把老人和孩子接回家。

有一天，神对这个教会的领袖说，‘那些外族人已经在教会的门口，你们却赶散她们，亏欠主的大使命。’大使命是要向万族传福音，我们却困在种族主义里，耶稣说，‘**我的殿必称为万国祷告的殿**’。神对这个教会所说的话也是对我们说的。后来这个牧师就向这些印尼人传福音，邀请她们进教会，找一个会印尼语的信徒和她们聊聊天，唱唱歌，使她们有机会多了解福音。她们从不同地区，不同文化，不同宗教的地方到我们这，这是给我们一个很好的机会。

宣教的工作不仅仅是去远方，还有很多是开始于我们的门前。宣教学者把门前宣教造成一个词语：本地宣教。在本地做普世宣教的工作，这是个新的策略，在全球化人口流动中，可以立刻在门前就可以参与的宣教。

圣经里有一群人，他们去到一个地方就做双线的福音工作，向同族的人，也向不同族的人。使徒行传 11：19-21，

11:19 那些因司提反的事遭患难四散的门徒直走到腓尼基和塞浦路斯，并安提阿；他们不向别人讲道，只向犹太人讲。

11:20 但内中有塞浦路斯和古利奈人，他们到了安提阿也向希腊人传讲主耶稣（有古卷：也向说希腊话的犹太人传讲主耶稣）。

11:21 主与他们同在，信而归主的人就很多了。

耶路撒冷的信徒到了安提阿，有两种传福音的方法：一种是非常民族化，‘他们不向别人讲道，只向犹太人讲’，他们没有做好宣教的工作；另一种，如塞浦路斯和古利奈人，他们向希利尼人传讲耶稣，主与他们同在，信而归主的人增多。如果我们单单向本族人传福音，只能得到自己的同胞，但外族人已经在我们身边，他们正等待着福音的临到，这是我们本地宣教的一个大好机会。

有一个韩国的教会，他们对中国很有负担，派很多宣教士来中国。这位牧师姓李，他通常自我介绍时说，‘我是为中国而疯狂的一个人，为中国的福音而疯狂’。有一天，这位韩国牧师去探访兄弟姐妹，所到之处有许许多多中国人在那里工作，估计有十几万。这个牧师突然有个醒悟，本来派宣教士去中国，现在中国人来到我们面前，我们应该训练整个教会做这项事工。

这个教会大概有两千人，李牧师开始训练教会中的人听中文，学中文。其中有一位老姊妹，也带着耳机学中文，她说，中国人已经到了我们门前，我们要把握机会。于是，教会把会堂里的两个房间装饰成理发店和牙医诊所。这样就吸引了不少中国人，来理发的，来看牙齿的，教会中的弟兄姊妹带领很多中国人信主，也成立了中国人的教会，人数有五六百人之多。

韩国人看到中国人到了他们门前，动员了整个教会。韩国其他教会看到这个疯狂的李牧师向中国人传福音这么有效，便纷纷仿效，也建立了不少中国教会。目前韩国至少有一百间中国教会，韩国教会就在他们门前建立中国教会。

我们呢？在台湾的，在香港的，在北美的，大学里有那么多的民族，还有许多民族的人来到我们这里打工、做生意。传福音的机会就在我们眼前。

耶路撒冷的信徒受到逼迫而四散，来到安提阿，门前就有希腊人，他们就双线并传——一向犹太人和希腊人。感谢神！在台湾，在香港，很多教会已经有两条线路同时进行了。

香港有个教会，本地宣教做得相当好。有一次，我去那里讲道，有两个诗班当天献诗，每个诗班有四五十人，算比较大的。第一个献唱的诗班全是印尼人，他们在中国人的教会里唱印尼歌，然后作见证。第二个诗班全是菲律宾人，他们唱菲律宾歌，同样作见证，感谢中国人给他们的帮助，在香港建了几十间菲律宾教会。

这个教会的同工有说菲律宾语的，有说印尼语的，还有说其他语言的，他们的团队就在香港本地的一个教会里，他们做不同民族的事工，成为一个宣教的群体。

这个模式是圣经的模式，是在全球化人口流动中可以做双线宣教的模式。在非洲的乌干达，有几万中国人，我们第一条线开始建立中国教会；另一条线就是打开门接待那些非洲人，开始非洲人的事工。

盼望每个教会都用这样双线前进的模式，用一个教会做普世万民的工作。你可以把他们招进来，成立团契，也可以帮助他们在外面的植堂，使他们有自己的教会。

台湾有一群由六个家庭组成的弟兄姐妹移民到巴西，刚开始有一间只属于他们自己的教会，他们是用台语聚会的。后来神向他们说话，巴西人都讲葡萄牙语的，你们手下的工人大都是巴西人，你们可以帮助他们植堂。这个教会领受使命以后，他们就请巴西人牧者帮助他们在不同的地方建立巴西人的教会，一个台湾人的教会最后开设了六七个巴西人的

教会，在本地做宣教。

最近，有很多来自中国广州的移民搬到他们附近，他们全部讲广东话。他们就需要有香港背景的宣教士去那里，用广东话和台湾教会配搭，向说广东话的中国人传福音。

我分享一个在加拿大的经历，有一天，我教会的助理牧师向我辞职，为什么呢？他想去印度宣教。

我说，‘你为什么跑这么远，我们教会很需要你，你已经牧养了第二代英文信徒。’

‘神已经把印度的异象和负担放在他的心中，现在正是时候。’代理牧师说到。

我就接纳了他的辞呈。他先去了菲律宾，那里有个印度区，也有印度教会，他在那里学印度语。学完以后，就去了印度，在那里二十多年。他现在成了一个向印度人传福音的专家。

当我回到自己在加拿大的教会，产生了一个冲击，加拿大华人教会的周边有很多印度人，我们却没有去爱他们，向他们传福音。我们都关起门来只关中国人。我就和弟兄姐妹说，我们派我们的助理牧师去印度，而我们的邻舍——印度人，在眼前却没有爱他们。我们时常抱怨，印度人很狡诈，不愿和他们做朋友。后来要求大家学习，邀请印度人到家里做客一起吃饭，享用中国餐，或在餐馆里吃饭，跟他们交朋友。

盼望我们的教会在门前开始双线的宣教。

塑造教会成为一个使命群体

第九课：门前开始

课堂笔记

那些因司提反的事遭患难四散的门徒，直走到腓尼基、和居比路、并安提阿。他们不向别人讲道，只向犹太人讲。但内中有居比路、和古利奈人，他们到了安提阿，也向希利尼人传讲主耶稣。主与他们同在，信而归主的人就很多了。这风声传到耶路撒冷教会人的耳中，他们就打发巴拿巴出去，走到安提阿为止。

使徒行传十一章 19-22 节

什麼是門前開動？

何謂塞浦路斯模式？

塑造教会成为一个使命群体

第九课：门前开始

课堂讨论

思想讨论：

1. 分享一个有门前开动的教会以及这事工对他们教会的影响？
2. 若你教会要实行门前开动，应该有什么步骤？

塑造教会成为一个使命群体

第九课：门前开始

课后作业

简答

1. 徒 11:19—21 提到双线宣教，请解释。
2. 全球人口变化为何影响门前开始的宣教？
3. 你居住的社区或教会附近有哪些不同群体经常出现？
4. 本课中列举出让你最深刻的词句或观点？

塑造教会成为一个使命群体

第九课：门前开始

文章阅读

文章（一） “门前开始：万民正在门口，宣教始自足下”

文章（二） “往本地未得之民去”

文章（三） “跨越始自门前，宣教先从脚下”